

# Степан Пташкин

Рекламирую автотематику с 2013 года. Знаю всё про эту нишу. Умею делать сайты и приводить клиентов на заказ автомобилей из Китая, Японии и Кореи



ЭКСПЕРТ ШАРЮ  
В АВТОТЕМАТИКЕ

Умею продвигать авто из

Китая, Японии и Кореи



официальный  
партнёр Яндекс



с 2013 года



## КАК НЕ ОБЖЕЧЬСЯ НА РЕКЛАМЕ

Какие претензии по работе рекламы не принимаются 🙅

Вы приводите заявки, которые у нас не покупают. Вы настроили плохую рекламу...



Приветствую! Меня зовут Степан, руководитель агентства интернет-рекламы Мегаконтекст. Специализируюсь на продвижении бизнеса по привозу автомобилей из Японии, Китая и Кореи с 2013 года.

На сегодняшний день Мегаконтекст единственное сертифицированное Яндексом агентство на Дальнем Востоке, которое специализируется на рекламировании бизнеса по импорту автомобилей. Я продвинул более 100+ компаний по привозу авто, столкнулся с разными ситуациями и хочу поделиться своим опытом в этом вопросе, чтобы вы смогли принять взвешенное решение о сотрудничестве.

Задача этого письма показать вам все риски и снять с меня будущие претензии, которые у вас могут возникнуть в связи с непониманием специфики продвижения в интернете.

# ЧТОБЫ РЕКЛАМА СРАБОТАЛА, ВАМ ДОЛЖНЫ ДОВЕРЯТЬ

Вы сможете привлечь много клиентов через интернет, если будете играть по его правилам. А правило у интернета одно: **«покупают у того, кому доверяют».**

Для формирования доверия нужно чтобы на вашем сайте и в соцсетях было много фото и видео с вами, вашими сотрудниками и клиентами.

Пример фотографий клиентов



# Пример фотографий сотрудников



Япония    Корея    Китай

[8 \(908\) 444 40 00](tel:89084444000)

[Оставить заявку](#)

## Наша команда

Найдём лучший вариант автомобиля под ваш бюджет и проконсультируем по всем вопросам



**Александра**

Отдел логистики



**Алексей**

Старший Менеджер

[8 \(967\) 718 80 00](tel:89677188000)



**Дмитрий**

Менеджер

[8 \(904\) 621 18 88](tel:89046211888)



**Максим**

Менеджер

[8 \(908\) 972 28 88](tel:89089722888)



**Анастасия**

Менеджер

[8 \(904\) 623 38 88](tel:89046233888)



## Помогаем купить авто из Японии, Китая и Южной Кореи

Япония Транзит — компания с высоким уровнем сервиса оказания услуг по доставке новых и подержанных автомобилей из Японии, Китая и Южной Кореи уже более 7 лет.



[Авто из Китая](#)    [Каталог](#)    [Отзывы](#)    [Контакты](#)



[8 \(902\) 505 11 11](tel:89025051111)  
Владивосток

[8 \(977\) 277 38 38](tel:89772773838)  
Москва

[Обратный звонок](#)

## Наша команда



**Викторов Илья Михайлович**

Руководитель



**Генрих**

Менеджер



**Дарья**

Логист



**Fang Jing Qi**

Менеджер  
Офис Хуньчунь



**Yu Chunzhi**

Менеджер  
Офис Чанчунь

## Пример фотографии собственника

Моя работа - превращать ваши мечты в реальность и доставлять надежные и качественные автомобили.

Я, Дмитрий Баканов, руководитель компании Avtobaza25. Основная цель нашей команды работать на результат, сохраняя безопасность для наших клиентов на протяжении всей сделки.

Мы точно знаем как сделать Вас счастливыми. Тщательный подбор, быстрый выкуп, оперативная доставка и своевременное оформление таможенных документов позволяют нашей компании работать на высоком уровне сервиса.

Сегодня, мы работаем не только с физическими лицами но и с крупными компаниями.



## CDI Auto

Ваш помощник по подбору, покупке, таможенному оформлению и доставке автомобиля. Благодаря нашему опыту и знаниям, клиенты компании приобретают качественные автомобили по привлекательным ценам. Взаимодействуя с нами вы получаете надежный сервис и полную информацию об авто перед покупкой.

Наша цель - обеспечить наших клиентов надежными автомобилями, соответствующими их потребностям и бюджету, с минимальными затратами и усилиями с их стороны.



### Более 1000+ авто привезено

Благодаря опыту и компетенции сотрудников вы получите качественный автомобиль по выгодной цене. Все авто проходят тщательный отбор и диагностику

### Работаем по всей территории РФ

Наша компания имеет офисы в городах Владивосток и Москва, что позволяет нам обеспечивать широкий охват клиентов по всей России. Также у нас есть офисы в Китае, в городах Хунчунь и Чаньчунь. Мы всегда стремимся гарантировать им высокий уровень сервиса

### Прозрачность

Наша компания уделяет особое внимание прозрачности в процессе продажи и обслуживания автомобилей. Мы предоставляем полную и точную информацию о каждом автомобиле, его истории, техническом состоянии

Если у вас нет фотографий, то дальнейшие разговоры о рекламе в интернете не имеют смысла. Она будет неэффективной, потому что люди не будут вам доверять.

**Если на вашем сайте не будет фотографий, то претензии по отсутствию эффективности от рекламы не принимаются.**

# ЧТОБЫ У ВАС ПОКУПАЛИ, НУЖНЫ ОТЗЫВЫ И АКТИВНОСТЬ

Ваши клиенты могут несколько месяцев думать о покупке автомобиля. За это время они изучат ваш сайт и все сайты ваших конкурентов, пересмотрят все существующие видеоролики на ютубе и, самое главное, перечитают все отзывы о всех компаниях в интернете.

Потребитель обычно просчитывает стоимость привоза автомобиля сразу у нескольких компаний. Ваш потенциальный клиент оставляет заявку на вашем сайте и на сайтах ваших конкурентов.

Ваш менеджер должен проконсультировать клиента так, чтобы он захотел заказать авто именно у вашей компании. Но на этом задача по продаже автомобиля не заканчивается. В большинстве случаев, после разговора с менеджером ваш клиент уходит «думать». И в это время он изучает о вас информацию и делает это с помощью Яндексa, YouTube или 2ГИС.

Если в интернете не будет отзывов о вашей компании, то клиент с большой вероятностью уйдёт к вашему конкуренту. Думаю, очевидно, что проблема тут не в вашем менеджере, рекламе и сайте, а в том, что о вас нет информации и реальных отзывов.

**Если о вашей компании нет отзывов в интернете, то претензии по отсутствию заключенных договоров (на привоз автомобилей) с рекламы не принимаются.**

# Пример того, как выглядят отзывы на внешних интернет-источниках

**Яндекс Карты** Поиск Маршруты

## Япония Транзит

Обзор Фото 57 **Отзывы 88** Особенности

**88 отзывов** По умолчанию ▾

- Качество работы • 84% ↑ 68 отзывов
- Персонал • 86% ↑ 62 отзыва
- Отношение к клиентам • 83% ↑ 62 отзыва
- Время ожидания 38 отзывов

**Андрей** Знаток города 19 уровня Подписаться

★★★★★ 17 января

В этом разделе просят указать плюсы и минусы, начнем с плюсов да ибо минусов я не нашел, за ребятами мы наблюдаем давно с коллегами, смотрим канал на ютубе, где бравые и молодые парни показывают рассказывают, путешествуют. И вот в начале ноября месяца встал вопрос о покупке авто, посмотрел цены на зеленке... ещё

3 1

— Посмотреть ответ организации

Map showing location: Япония Транзит ★ 4,4 До 19:00

**Я** япония транзит отзывы

поиск картинки видео карты товары переводчик все

- Отзывы об «Япония Транзит», Приморский край...**  
yandex.ru > Автосалоны > Япония Транзит  
Рейтинг 4,4 на основе 188 оценок и 87 отзывов о автосалоне «Япония Транзит», Приморский край, Владивосток, проспект Красного Знамени, 15А. Читать ещё
- Япония транзит, компания по продаже автомобилей из...**  
2gis.ru > Владивосток > Продажа легковых автомобилей  
Заказали через "Японию транзит" автомобиль из Японии. С самого начала понравилась организованность процесса. Читать ещё
- Япония Транзит, торговая компания: отзывы, адреса...**  
vl.ru > Торговая компания > Япония Транзит  
Торговая компания. Описание События Отзывы 254. Увеличить посещаемость. Япония Транзит. Читать ещё
- Отзыв о компании ЯПОНИЯ ТРАНЗИТ. Что в итоге...**  
youtube.com > watch

Посильная помощь каналу: Карта Сбера: 4274 3200 6580 9371 Елена Юрьевна Б... 15 тыс. просмотров · 15 июня 2020

# ЧТОБЫ У ВАС ПОКУПАЛИ, НУЖЕН КОНТЕНТ НА YOUTUBE И В TELEGRAM

После того как ваш потенциальный клиент впервые проявил активность на покупку автомобиля, ему сразу же начинает показываться реклама. Допустим, он увидел именно вашу рекламу, перешёл к вам на сайт и оставил заявку. Вы ему позвонили и проконсультировали. Человеку всё понравилось, но он не купил. Почему так?

Потому что, как я писал выше, клиент оставляет заявку на нескольких сайтах, получает необходимую информацию и уходит думать. В процессе раздумий он изучает информацию о вашей компании, читает отзывы и смотрит ваш контент на YouTube и в Telegram.

Для вас



ЯПОНСКИЕ И ЕВРОПЕЙСКИЕ АВТО ИЗ КИТАЯ !  
49 тыс. просмотров · 6 дней назад



КАК МЫ ПРОЕХАЛИ 7 ТЫСЯЧ НА CHANGAN UNI-T  
93 тыс. просмотров · 2 месяца назад



Пересел с ЯПОНЦА на КИТАЙЦА. Стало ХУЖЕ ?  
63 тыс. просмотров · 3 недели назад

## О канале



Показать адрес электронной почты



[www.youtube.com/@japantransit](http://www.youtube.com/@japantransit)



173 тыс. подписчиков



524 видео



39 449 021 просмотр



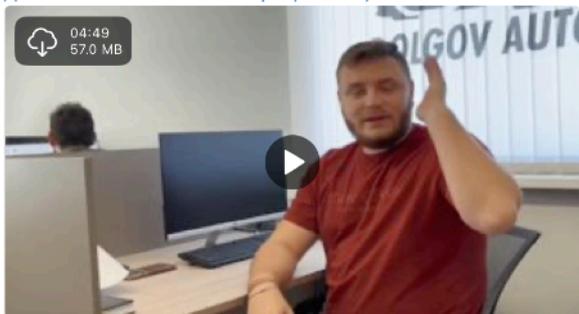
ЧТО КУПИТЬ из Минивэнов в 2021 году? Сравниваем всех!...

681 тыс. просмотров · 2 года назад

Долгов Авто - Машины из Кореи, Японии, Китая.



Долгов Авто - Машины из Кореи, Японии, Китая.



Скоро вы будете знать о нас всё!

Поднимем занавес с таинственного мира наших менеджеров!

Долгов Авто - Машины из Кореи, Японии, Китая.



00:52

→A

👍 13

✍️ 3

В бизнесе по привозу автомобилей продаёт не логотип компании, а человек

В большинстве случаев клиент отдаёт предпочтение той компании, у которой YouTube и/или Telegram вызывает больше доверия.

**Если у вас нет качественного и продающего контента на YouTube и в Telegram, то претензии по отсутствию продаж (заключенный договор на привоз автомобиля) с рекламы не принимаются.**

# КАК УБЕДИТЬСЯ В ТОМ, ЧТО РЕКЛАМА ДЕЙСТВИТЕЛЬНО НАСТРОЕНА ПРАВИЛЬНО И ЭФФЕКТИВНО?

Реклама показывается по поисковым запросам. Наша задача показать рекламу тем людям, которые вводят нужный поисковой запрос в строку Яндекс.

В бизнесе по привозу автомобилей из Японии это будет запрос: *«привезти автомобиль с аукционов японии», «купить хонда везель из японии»* и т.д.

Отмечу, что некоторая часть запросов, по которым будет показываться реклама, может быть нецелевой. Это происходит в связи с особенностью работы рекламных систем. Но этот процент показов ничтожно мал и никак не влияет на итоговый результат.

Мы будем приводить к вам на сайт максимально заинтересованных в покупке автомобилей людей. Мы это знаем, потому что показываем рекламу людям, которые вводят правильные запросы. Но мы не гарантируем, что они у вас купят.

**Если человек ввёл запрос в Яндекс «привезти Suzuki Jimny из Японии», перешёл к вам на сайт, оставил заявку, пообщался с вашим менеджером и купил в другой компании – проблема не в рекламе, а скорее всего в том, что написано выше.**

# Степан Пташкин

Рекламирую автотематику с 2013 года. Знаю всё про эту нишу. Умею делать сайты и приводить клиентов на заказ автомобилей из Китая, Японии и Кореи



ЭКСПЕРТ ШАРЮ  
В АВТОТЕМАТИКЕ

Умею продвигать авто из

Китая, Японии и Кореи



официальный  
партнёр Яндекс  
★★★★★  
с 2013 года



## САЙТ И РЕКЛАМА ДЛЯ АВТОБИЗНЕСА С ГАРАНТИЕЙ РЕЗУЛЬТАТА

Три способа привлечь новых клиентов в ваш бизнес. Жми для просмотра 📌



Реклама сайта в  
Яндекс Директ



Официальная  
реклама в Telegram



Продающий сайт для  
автобизнеса

## РЕЗУЛЬТАТ, НА КОТОРЫЙ МОЖНО РАССЧИТЫВАТЬ

1. Классный продающий сайт за 30 дней
2. Заявки с рекламы в Яндекс по 500-900 рублей
3. Заявки с рекламы на лид-форму в Вконтакте по 200-300 рублей
4. Живые подписчики на канал в Telegram по 80-120 рублей